



DOCENZA:

I docenti impegnati nel master sono professionisti molto qualificati nella ricerca e nella formazione sia nell'ambito clinico che dell'applicazione della clinica alle organizzazioni e alle professioni non sanitarie. In particolare Lai, Lavanchy, Minervino e Zirilli, hanno accumulato negli ultimi anni molte esperienze nella formazione e nell'addestramento alla relazione e alla conversazione. Altri portano esperienze di alto livello nell'ambito della comunicazione e della consulenza aziendale.

DOCENTI:

Silvio D'Alessandro
Laila de Berto
Giuseppe Della Rocca
Luigi Finardi
Gessica Giglio
Gianpaolo Lai
Pierrette Lavanchy
Antonino Minervino
Maria Zirilli

RIFERIMENTI:

Segreteria Scientifica:

Dr. Antonino Minervino
Istituto di Terapia Conversazionale s.r.l. Parma
Tel. 335.8394.633 - minerant@libero.it

Segreteria organizzativa:

Dr. Giuseppe della Rocca
F.M.D.S. Group s.r.l. - Via G. da Procida, 6 - 20149 Milano
Tel. 02.3493.8277 - Fax 02.3182.0602 - Cel. 346.3262.090
service@fmdsgroup.it - www.fmdsgroup.it

PER INFORMAZIONI RELATIVE ALL'ISCRIZIONE E ALLA QUOTA DI PARTECIPAZIONE
RIVOLGERSI ALLA SEGRETERIA ORGANIZZATIVA.

MASTER DI FORMAZIONE:

“DENARO E PSICOLOGIA”

RIVOLTO A PROFESSIONISTI
CHE OFFRONO AI PROPRI
CLIENTI LA CONSULENZA DI
GESTIONE DEL PROPRIO
PATRIMONIO FINANZIARIO

23/24 NOVEMBRE 2007

GRAND VISCONTI PALACE MILANO

OBIETTIVI

Introdurre, migliorare e perfezionare le conoscenze sugli aspetti psicologici del denaro come “luogo mentale” che ha connotati emotivi, affettivi, cognitivi, relazionali, sociali, culturali, virtuali.

Conoscere questa dimensione consente al professionista di acquisire competenze più raffinate nella gestione individualizzata del Cliente.

Percorso per acquisire competenze relazionali e competenze conversazionali.

EVENTO FORMATIVO COMPOSTO DA TRE MODULI DI 1/2 GIORNATA:

ASPETTI PSICOLOGICI DEL DENARO
LA COMPETENZA RELAZIONALE
LA COMPETENZA CONVERSAZIONALE

Ogni modulo comprende una parte introduttiva teorica in cui vengono esplicitati i concetti di riferimento, una parte interattiva di gruppo, con tecniche di formazione specifiche e valutazione dell'apprendimento.

CONTENUTI DEL MASTER

1° MODULO → ASPETTI PSICOLOGICI DEL DENARO

Il denaro come mito.
Il denaro come esperienza.
Il denaro come emozione.
Il denaro come valore: nominale e affettivo.
La rappresentazione del denaro e la sua funzione comunicativa.
Gruppo esperienziale: esercizi finzionali

2° MODULO → LA COMPETENZA RELAZIONALE

La relazione.
La relazione professionale come specie della "relazione umana".
La semeiotica della relazione.
Gruppo esperienziale: gruppo di drammatizzazione.
Racconto di un'esperienza.

3° MODULO → LA COMPETENZA CONVERSAZIONALE

La conversazione materiale e la conversazione immateriale.
Il motivo narrativo e la sua restituzione.
Le figure logico modali.
Gruppo esperienziale: esercizi finzionali.

PROGRAMMA 23 - 24 NOVEMBRE 2007

VENERDÌ 23 → 14.00

1°

14.00 → Registrazione Partecipanti

14.30 → Il perché di un Master

15.00 → Aspetti psicologici del denaro

16.00 → Gruppo esperienziale

17.00 → Break

17.30 → Gruppo esperienziale

18.30 → Discussione e valutazione
dell'apprendimento

19.00 → Chiusura 1° modulo

SABATO 24 → 9.00

2°

9.00 → La competenza relazionale.

10.00 → Gruppo esperienziale

11.00 → Break

11.30 → Gruppo esperienziale

12.30 → Discussione e valutazione
dell'apprendimento

13.00 → Chiusura 2° modulo

13.15 → Colazione di lavoro

SABATO 24 → 14.00

3°

14.30 → La competenza conversazionale

15.30 → Gruppo esperienziale

16.45 → Break

17.00 → Gruppo esperienziale

18.00 → Discussione e valutazione
dell'apprendimento

18.30 → Chiusura Master